

2012: The Year to Start a Business

When a company with a successful product or service enters into an agreement with independent business owners who operate under the company's name and with the company's guidance, it's known as franchising. Franchising provides nearly **18 million jobs** in the United States, generating **\$2.1 trillion** to the economy.* There are franchises available in almost every industry, from fast food to auto repair. But there's one industry that's virtually recession proof: the commercial cleaning industry. This industry just continues to grow — and is expected to reach **\$50 billion** by the year 2015.**

*Source: International Franchising Association. **www.ibisworld.com, June 2010.

5 Reasons to own a Coverall Health-Based Cleaning System® Franchise

1 Health-Based Cleaning System® Program vs. Janitorial Services

Our scientifically proven techniques are more effective than the methods most janitorial companies use. For example, our Backpack HEPA Vacuums are 331% more efficient* than upright vacuums. Our vacuums improve indoor air quality by removing 99.97% of germs and allergens.



*Based on 1,000 sq. ft. The Official ISSA 540 Cleaning Times, 2009.

3 Training and Support

New to the cleaning industry? Coverall has the most advanced training program in the industry. And not only will you become a certified Health-Based Cleaning System® professional, you will also gain tools that will help you grow professionally as an independent business owner.

4 Initial Customer Base

One of the hardest parts of starting your own business is finding customers. As part of your Coverall franchise package, you will have an initial customer base available to you.

5 Billing and Collection Services



Coverall provides support in the form of billing and collection services that will help you with the administrative responsibilities of running your own business.

2 Low Cost of Entry



With down payments as low as **\$2000**, it's never been easier to start your own business with Coverall. In fact, Coverall offers financing to assist you with the purchase of your franchise, easing your start-up costs and giving you the support you need to run a more secure business.

Since 1985, Coverall has given nearly 9,000 entrepreneurs the opportunity to become successful business owners and commercial cleaning professionals. For more information about joining one of the top-ranked commercial cleaning franchise companies, visit www.coverall.com or call today.



©2012 Coverall North America, Inc. All rights reserved.

This offering is made by prospectus only. See Franchise Disclosure Document for details.

2012: El Año para Comenzar un Negocio

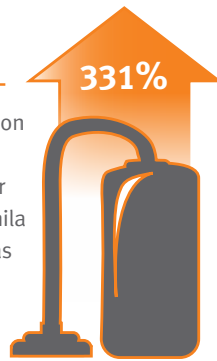
Cuando una compañía con un producto exitoso firma un convenio con propietarios de negocios independientes que operan bajo el nombre de la compañía y con la orientación de la misma, se establece una franquicia. Las franquicias proporcionan alrededor de **18 millones** de empleos en los Estados Unidos, generando **\$2.1 billones** a la economía.* Existen franquicias disponibles en casi todas las industrias, desde comidas rápidas hasta reparación de vehículos. Pero existe una industria que virtualmente es a prueba de recesiones: la industria de limpieza comercial. Esta industria simplemente continúa creciendo, y se espera que alcance **\$50 mil millones** para el año 2015.**

*Fuente: International Franchising Association. **www.ibisworld.com, junio de 2010.

5 Razones para tener una Franquicia de Coverall Health-Based Cleaning System®

1 Health-Based Cleaning System® Program contra Servicios de Limpieza y Aseo Comercial

Nuestras técnicas probadas científicamente son más eficientes que los métodos que utilizan la mayoría de las compañías de limpieza. Por ejemplo, nuestras Aspiradoras HEPA de Mochila son 331% más eficientes* que las aspiradoras verticales. Nuestras aspiradoras mejoran la calidad del aire en interiores eliminando el 99.97% de gérmenes y alérgenos.



*Basándose en 1,000 pies cuadrados. The Official ISSA 540 Cleaning Times, 2009.

3 Capacitación y Apoyo

¿Es nuevo en la industria de la limpieza? Coverall posee el programa de capacitación más avanzado en la industria. Y usted no solamente se convertirá en un profesional certificado por Health-Based Cleaning System® sino que además ganará herramientas que le ayudarán a crecer profesionalmente como propietario independiente de negocio.

4 Base Inicial de Clientes

Una de los aspectos más difíciles de comenzar su propio negocio es encontrar clientes. Como parte de su paquete de franquicia de Coverall, tendrá disponible una base inicial de clientes.

5 Servicios de Facturación y Cobro



Coverall brinda apoyo mediante servicios de facturación y cobros que le ayudarán con las responsabilidades administrativas de manejar su propio negocio.

2 Bajo Costo de Ingreso



Con pagos iniciales tan bajos como \$2,000, nunca ha sido más fácil comenzar su propio negocio con Coverall. De hecho, Coverall le ofrece financiación para asistirlo con la compra de su franquicia, facilitando sus costos iniciales y proporcionándole la ayuda que necesita para manejar un negocio más seguro.

Desde 1985, Coverall le ha dado a casi 9,000 empresarios la oportunidad de convertirse en exitosos propietarios de negocios y profesionales de limpieza comercial. Para obtener más información sobre cómo unirse a una de las compañías de franquicia de limpieza comercial mejor posicionadas, visite www.coverall.com o llame hoy mismo.



©2012 Coverall North America, Inc. Todos los derechos reservados.

Este ofrecimiento se realiza solo mediante prospecto. Para más detalles consulte el Documento sobre Divulgación de Franquicia.